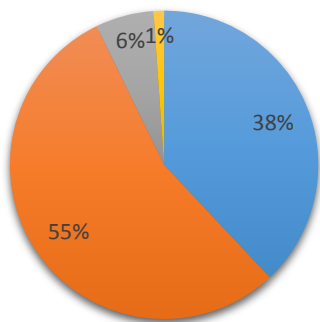


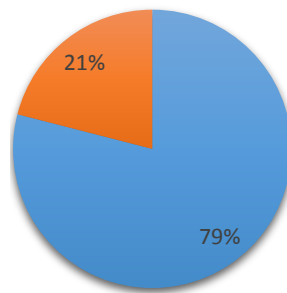
- ✓ 1654 respondententen
- ✓ Gemiddelde leeftijd was 46,2
- ✓ Voornamelijk werkzaam binnen ICT /IT 42%, Banken/verzekeraars 22%, Advies/Consultancy 18%, Overheid 6%, industrie 4%
- ✓ Voornamelijk actief als IT professionals 37%, Projectmanagement 28%, Business Analyst 8%, Algemeen management 7,5%, Consultant 7%.

Opleiding



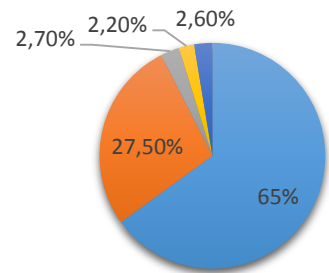
■ WO ■ HBO ■ HBO - ■ Overige

Geslacht



■ Man ■ Vrouw ■

Rechtsvorm



■ ZZP ■ BV ■ VOF ■ Maatschap ■ Overig

Tarief

- Gemiddeld tarief is € 82,6
 - o Vrouwen HBO opgeleid verdienen gemiddeld € 6,45 per uur minder
 - o Vrouwen WO opgeleid verdienen gemiddeld maar € 4,35 per uur minder
- Het tarief stijgt tot de leeftijd van 58 jaar en zwakt daarna langzaam af
- Slechts 8% legt het risico bij zichzelf door een prestatieloon / op basis van output
- Zp'ers waarvan het tarief gedaald is zijn vaker noodgedwongen aan de slag gegaan als zp'er dan diegene waarvan het tarief gelijk is gebleven of gestegen
- 62% van de professionals is van mening dat de tarieven in 2015 weer gaan aantrekken. Dit is een behoorlijk groei ten opzichte van de 48,5% die dat in 2014 van mening was.
- Vorig jaar was nog 79% bereid het tarief te verlagen voor een interessante opdracht. Dit is nu nog maar 71%.
- Vorig jaar voelde 63,5% zich uitgeknepen. Nu is dat slechts 58%.

Opdracht & Contract

- 89% wil zonder tussenpartij aan een opdracht komen (vorig jaar 85%)
- SOW (statement of work) (47%) en op project gebaseerde services (63%) gaan volgende zp'ers een grote vlucht nemen de komende jaren
- 45% is van mening dat de contractvorm ondergeschikt is aan de inhoud van de opdracht en de opdrachtgever.
- Contracten worden steeds flexibeler (66%)

- De uiteindelijke lengte van mijn opdrachten en projecten neemt niet af maar wel die van mijn contractperiode (dus vaker verlengingen) (62%)

Organisaties

- ruim 65% van de zp'ers geeft eerder de voorkeur om aan de slag te gaan bij "lean organisaties" en "startups" dan bij multinationals.
- Vorig jaar vond slechts 21% de beoordelingen bij zijn opdrachtgever voldoende. Nu is dit 27%.
- 77% voelt zich echt "extern" bij zijn opdrachtgever
- 35% vindt dat hij voldoende gefaciliteerd wordt door zijn opdrachtgever. (vorig jaar was dit 30%)
- Slechts 41% voelt zich betrokken bij zijn bemiddelingsbureau of contractpartij (dit was vorig jaar 44% en in 2013 zelfs 49%)

Concurreren

- WO opgeleide zp'ers vinden dat ze op kwaliteit in plaats van prijs concurreren (81%)
- Hbo opgeleide zp'ers vinden dat ze op kwaliteit in plaats van prijs concurreren (64%)
- Meer dan de helft (52%) vindt dat een zp'er zo goed is als zijn laatste opdracht
- 84% van de zp'ers zelf dat hij een "vakman" is binnen zijn eigen vakgebied
- 91% vindt dat hij zich moet blijven specialiseren om het stempel "vakman" te kunnen behouden.
- 66% denkt dat hij zich beter kan specialiseren dan zijn verbreden
- 62% deelt bewust en actief zijn netwerk met andere professionals met het oog op acquisitie van opdrachten in de toekomst. (stijging tov vorig jaar 2014 = 56%)
- Grootste uitdagingen in het zzp-schap zijn: 1) het verkrijgen van opdrachten; 2) het verkrijgen van interessante opdrachten/projecten; 3) goede opdrachtgever; 4) omgaan met complexe wetregelgeving; 5) goed tarief verkrijgen; 6) netwerken; 7) volgen van voldoende opleidingen en cursussen.

Wet en regelgeving

- 71% vindt dat de overheid het zzp-schap in Nederland onvoldoende ondersteund.
 - o Te veel regeltjes en te veel nadruk op een selecte groep waar misstanden gelden
- 58% vindt dat hij zelf voldoende kennis en inzicht heeft in de financiële en fiscale gevolgen m.b.t. zijn zzp-schap. Dit staat in extreem contrast met de werkelijkheid aangezien slechts 21% vindt de zzp'ers in het algemeen hier voldoende kennis van hebben.
- Slechts 32% is volledig op de hoogte van alle juridische en fiscale wijzingen die doorgevoerd zijn de afgelopen tijd.

Stelling omtrent Contractvormen

		eens	neutraal	oneens
Contracten worden steeds flexibeler				
	2015	66%	18%	16%
	2014	60%	15%	25%
	2013	59%	16%	25%
Lengte van mijn project loopt niet af mijn de contractperiode wel				
	2015	62%	4%	34%
	2014	58%	6%	36%
	2013	44%	8%	48%
Statement of work gaat steeds belangrijker worden				
	2015	47%	15%	38%
	2014	39%	22%	39%
project gebaseerde service gaan toenemen				
	2015	63%	16%	21%
	2014	49%	21%	30%
Opdrachtgever - Contractvorm zou sluitstuk moeten zijn van overeenkomst				
	2015	35%	36%	29%
	2014	21%	38%	41%
Professional - Contractvorm is ondergeschikt aan opdracht & opdrachtgever				
	2015	45%	24%	31%
	2014	37%	23%	40%

Leeftijd en tarief

		Gemiddeld
leeftijd ontwikkeling		
	2015	46,8 jaar
	2014	48,2 jaar
	2013	48,9 jaar
Tarief	2015	€ 82,6
Vrouwen HBO	2015	€ 76,2
Vrouwen WO	2015	€ 78,3
Tarief is op zijn hoogst op	2015	58 jaar
	2014	59 jaar
	2013	62 jaar

Zelfbeeld van de professional

Ik ben een:		
	generalist	21%
	specialist	79%
Ik ben een:		
	Vrijwillige zp'er	87%
	Gedwongen zp'er	13%
Ik ben een:		
	Ondernemer	42%
	Zelfstandige specialist	58%
Ik werk:		
	Zelfstandig	72%
	Samenwerkend	28%
Ik ben:		
	100% zp'er	81%
	Hybride professional	19%

Zelfbeeld van de Millennial Professional

Ik ben een:		
	generalist	36%
	specialist	64%
Ik ben een:		
	Vrijwillige zp'er	94%
	Gedwongen zp'er	6%
Ik ben een:		
	Ondernemer	64%
	Zelfstandige specialist	36%
Ik werk:		
	Zelfstandig	55%
	Samenwerkend	45%
Ik ben:		
	100% zp'er	69%
	Hybride professional	31%